

十勝地区の食品製造事業者の皆様へ、札幌市からのお知らせです

参加企業募集中 札幌の卸売企業と地元で商談!



卸売キャラバン隊商談会 in 帯広

札幌市では、市内の卸売企業が帯広市に出向き、地元メーカーと商談を行う「卸売キャラバン隊商談会 in 帯広」を開催いたします。

帯広開催には、札幌市内の食関連卸売企業11社が参加を予定しています。魅力ある商品をお持ちの食品メーカーの皆様は、是非本商談会にご参加ください。



帯広開催:平成26年8月21日(木)

開催概要

日程	帯広開催:平成26年8月21日(木) 13:30~18:00		
商談会会場	帯広開催:帯広信用金庫中央支店ビル 3階セミナールーム (帯広市西3条南14丁目1-1)		
内容	地元メーカーと札幌市内卸売企業との「事前マッチング式」商談会		
目的	①十勝地区の優れた食品を道内外へ売り出し、地元メーカーの販路拡大を図る。 ②卸売・メーカー間の“縦の連携”や卸売同士の“横の連携”等の新たな展開への足掛かりとする。 ③取扱品目の充実を通じて、卸売業界の競争力強化を図る。		
募集企業数	売手企業(食品メーカー)20~30社程度 <small>※定員に達し次第募集を締め切らせていただきます。</small>		
対象分野	「食」分野に限定	参加費用	無料
主催	札幌市、札幌卸商連盟	共催	帯広市、帯広信用金庫
後援	株式会社 北洋銀行、株式会社 北海道銀行、十勝総合振興局		

※全道規模の商談会(北海道・東北キラリ品★卸隊商談会)は、10月27日・28日に札幌市で実施します。

参加買手企業については、別紙「買手企業(札幌市内卸売企業)仕入希望商品一覧」をご覧ください。

商談方法等

札幌市内卸売企業が商談ブースを構え、そこに予め設定した商談スケジュールに従って、メーカーが売り込む『事前マッチング式』の商談会です。

事前マッチング式商談会のメリット

- 事前に双方の商談意思を確認するため、効果的な商談が見込めます。
- 商談相手ごとに、事前に商談に向けた準備ができます。
- 集中して商談スケジュールを組むので、営業コスト面で効果的です。
- 1つの商談は30分を予定しています。



お申込みから商談会までの流れ

①	卸売	買手企業(札幌市内卸売企業)申し込み 申込期間:~5月23日(金)	終了	卸売企業は、「参加申込書」をHPからダウンロードし、仕入希望商品等の必要事項を入力の上、事務局にEメールで送信。
②	メーカー	売手企業(メーカー)申込み 申込期間:~7月11日(金)		メーカーは、卸売企業の「仕入希望商品一覧」の中から、商談したい卸売企業を選択して応募。
③	事務局	卸売企業へのメーカーの商談希望を連絡 7月中旬		事務局は卸売企業へ、商談の申込みのあったメーカーの情報を連絡。 卸売からメーカーへの商談希望があれば調整。
④	卸売	商談の承諾 7月中旬		卸売企業は、商談の申込みのあったメーカーとの商談の承諾可否を連絡。
⑤	事務局	商談スケジュールの確定・通知 7月下旬		事務局は、卸売企業とメーカーの商談意思を確認後、商談会当日の商談スケジュールを組み、卸売企業及びメーカーにEメールで通知。
⑥	卸売 & メーカー	商談当日		商談スケジュールに沿って、商談を行う。 1商談は30分程度を予定。

参加申込方法

申込期限

2014年7月11日(金)

申込方法

1

『参加申込書』(エクセルファイル)を下記のアドレスのHPからダウンロード
HP⇒<http://www.city.sapporo.jp/keizai/kirari/caravan>

2

申込書に企業情報・仕入希望商品等の必要事項を入力

3

『参加申込書』を下記事務局のメールアドレスに添付送信
Eメールアドレス kirari@doginsoken.jp

商談会についてのお問い合わせ

札幌市経済局国際経済戦略室海外戦略推進課 担当:上田、田中
〒060-8611 札幌市中央区北1条西2丁目
電話(011)211-2481
HP⇒<http://www.city.sapporo.jp/keizai/kirari/caravan>

お申込みに関するお問い合わせ

北海道・東北キラリ品☆卸隊商談会事務局 担当:高橋
〒060-0042 札幌市中央区大通西4丁目
(株)道銀地域総合研究所内
電話(011)233-3562 FAX(011)207-5220

